



Wer **wachsen** will,  
braucht **Factoring**.

**WAS** SIE SCHON IMMER  
ÜBER FACTORING **WISSEN** SOLLTEN.

S 04 | 05

EKF und das Prinzip Factoring

S 06 | 07

Vorteile dank Factoring

S 08 | 09

Arten-Vielfalt Factoring

S 10 | 11

Unsere Factoring-Kunden

S 12 | 13

Kein Factoring ohne Analyse

HOHE **AUSSENSTÄNDE** SIND SCHLECHTE  
**WACHSTUMSBEDINGUNGEN.**

UND **DESHALB** EIN  
GUTER GRUND FÜR **FACTORING.**



**Entscheiden Sie sich für EKF und  
überlassen Sie uns Ihre Forderungen.**

Lange Zahlungsziele und hohe Außenstände binden Kapital und erschweren das Wachstum. In wirtschaftlich angespannten Zeiten sollte sich das kein Unternehmen längerfristig leisten. Besonders im Mittelstand entscheiden sich deshalb immer mehr Firmen für Factoring und einen Spezialisten wie EKF: Wir kaufen und bevorzugen die Außenstände unserer Kunden und finanzieren damit ihren Umsatz. Denn nur wer liquide ist, kann Wachstumsmöglichkeiten nutzen.

Gleichzeitig übernehmen wir das Ausfallrisiko und kümmern uns um die Verwaltung wie Debitorenbuchhaltung, Mahn- und Inkassowesen, schnell und professionell. Seit über 20 Jahren: 1994 wurde der erste Factoring-Vertrag zwischen EKF und einem mittelständischen Speditionsunternehmen geschlossen.

Gegründet wurde EKF 1927 als „Einkaufskontor Frankfurt“ – das erklärt auch unsere drei Buchstaben. Über die Jahre entwickelten wir uns zum etablierten Finanzdienstleister für den Mittelstand, mit engagierten Mitarbeitern, starken Partnern, solider Eigenkapitalbasis und umfangreichem, unbelasteten Grundbesitz. Unsere Kunden vertrauen unserer langjährigen Erfahrung und konzentrieren sich auf ihr Kerngeschäft.

MIT DER **FINANZIERUNG** IHRER **FORDERUNGEN** ÜBERNEHMEN WIR AUCH DAS **AUSFALLRISIKO**.



DAS VERSCHAFFT IHNEN **LIQUIDITÄT** UND **SICHERHEIT** UND DAMIT **WACHSTUM** UND **ERFOLG**.

**Nutzen Sie Factoring als effektives Finanzierungsinstrument.**

Hohe Forderungsbestände sind gebundenes Kapital, das Sie eigentlich investieren sollten – nur so festigen Sie Ihre Position am Markt. Denn wenn sich Wachstumschancen bieten, sollte man sie auch nutzen können. Das geht aber nur, wenn die entsprechenden Mittel zur Verfügung stehen.

Mit Factoring verschaffen Sie sich finanziellen Spielraum! Direkt nach Rechnungsstellung erhalten Sie von uns 80-90 Prozent des Gesamtbetrages und sind sofort liquide. Den Rest rechnen wir ab, wenn Ihre Kunden gezahlt haben. Wir übernehmen Ihre Forderungen und schützen Sie gleich-

zeitig vor Zahlungsausfällen – und das zu 100 %. Zusätzlich reduzieren Sie Ihren Verwaltungsaufwand, indem Sie Debitorenbuchhaltung, Mahn- und Inkassowesen ebenfalls uns überlassen.

Wie vorteilhaft sich Factoring auf Bilanz sowie Gewinn- und Verlustrechnung auswirkt, erfahren Sie unter

[www.ekf-frankfurt.de/factoring/vorteile](http://www.ekf-frankfurt.de/factoring/vorteile)



## FACTORING FUNKTIONIERT NACH EINEM GANZ EINFACHEN PRINZIP.

## UND IST DANK UNTERSCHIEDLICHER AUSPRÄGUNGEN **AUSGESPROCHEN FLEXIBEL.**

### Factoring-Arten bei EKF.

#### Full-Service-Factoring

Mit Full-Service-Factoring entscheiden Sie sich für das Rundum-Sorglos-Paket. Denn mit dem Kauf und der Bevorschussung Ihrer Forderungen haben wir laufend die Bonität Ihrer Kunden im Blick – schließlich übernehmen wir, im Rahmen vereinbarter Limite, das Risiko von Zahlungsausfällen. Dazu gehört auch das komplette Debitorenmanagement, also Debitorenbuchhaltung, Mahnwesen, Inkasso und Rechtsverfolgung.

#### Auswahl-Factoring

Wenn Sie nicht alle Forderungen verkaufen möchten, haben Sie die Möglichkeit des Auswahl-Factoring. Dabei können Sie Kunden, die zum Beispiel innerhalb weniger Tage zahlen, aus der Factoring-Vereinbarung ausschließen. Allerdings ist darauf zu achten, dass das Debitoren-Portefeuille trotzdem möglichst ausgewogen ist.

#### Reverse-Factoring

Bei dieser Factoring-Art, die oft vom Debitor initiiert wird, werden nur Forderungen berücksichtigt, die vom Lieferanten gegen diesen Debitor bestehen. Dieser bestätigt den rechtlichen Bestand (Verität) und die Einredefreiheit der Forderungen. Wie beim Full-Service-Factoring übernehmen wir dann den kompletten Service.

#### Inhouse-Factoring

Mit unserem Inhouse-Factoring entscheiden Sie sich für Liquidität sowie Risikominimierung – einfach und schlank. Mit dem Kauf und der Bevorschussung Ihrer Forderungen erhalten Sie die gewünschte zusätzliche Liquidität. Außerdem haben wir laufend die Bonität Ihrer Debitoren im Blick und übernehmen, im Rahmen vereinbarter Limite, das Risiko von Zahlungsausfällen. Dazu gehören auch das Inkasso und die Rechtsverfolgung.

#### Part-Service-Factoring

Beim Part-Service-Factoring verbleibt das Mahnwesen und damit die Kontrolle bei Ihnen. Ansonsten funktioniert alles wie beim Full-Service-Factoring: Wir kaufen und bevorschussen Ihre Forderungen, überwachen die Bonität Ihrer Kunden, übernehmen das Ausfallrisiko und außerdem die Debitorenbuchhaltung, das Inkasso und die Rechtsverfolgung.



UNSER **SPEZIALGEBIET** SIND  
MITTELSTÄNDISCHE UNTERNEHMEN.



SCHLIESSLICH SIND **WIR SELBER** EINS.

**Wir kennen die Anforderungen  
unserer Kunden.**

Gute Geschäftsbeziehungen basieren vor allem auf Vertrauen. In diesem Bewusstsein legen wir großen Wert auf Dialog und ein partnerschaftliches Miteinander. Als mittelständischer Finanzdienstleister kommunizieren und agieren wir auf Augenhöhe mit unseren Kunden und verstehen schnell, wo „der Schuh drückt“.

Diese kundenbezogene Ausrichtung gründet sich auf unserer Unternehmenshistorie: Wir waren und sind ein Zusammenschluss von Mittelständlern. Nach wie vor stehen mittelständische Unternehmen im Fokus unserer Aktivitäten – und das wird auch zukünftig so bleiben.

Unsere Kunden kommen aus den unterschiedlichsten Branchen. Hierzu zählen u. a. die Holz-, Metall- und Kunststoffindustrie, die Textil-, Möbel- und Baustoffindustrie und das Nahrungsmittelgewerbe. Aber auch Unternehmen aus dem Dienstleistungssektor waren von Beginn an ein Kundenswerpunkt. Hier arbeiten wir seit vielen Jahren erfolgreich mit Unternehmen aus den Branchen Transport und Logistik, gewerbliche Arbeitnehmerüberlassung (Zeitarbeit), Gebäudereinigung und IT-Consulting zusammen.

Die meisten unserer Kunden sind inhabergeführte, mittelständische Unternehmen mit einem Jahresumsatz zwischen 500.000 und 30 Mio. Euro. Neben diesen etablierten Kunden unterstützen wir auch Neugründungen oder junge Unternehmen, vorausgesetzt der Businessplan ist nachvollziehbar. Alle unsere Kunden fakturieren erst nach vollständig erbrachter Leistung und gewähren klassischerweise ein Zahlungsziel von maximal 90 Tagen im In- und Ausland. Bei längeren Zahlungszielen prüfen wir individuell.

Wie Factoring sich rechnet sowie weitere Informationen zu Kosten und Erträgen finden Sie unter [www.ekf-frankfurt.de/factoring/kosten-ertraege](http://www.ekf-frankfurt.de/factoring/kosten-ertraege)



DER ERSTE SCHRITT ZUM FACTORING IST  
UNSER **ANALYSEBOGEN.**



EINFACH AUSFÜLLEN, ABSCHICKEN ODER  
FAXEN AN: **+49 (0) 6122 998 - 166**

**FIRMENDATEN:**

Firma*	<input type="text"/>
Ansprechpartner*	<input type="text"/>
Straße / Haus-Nr.*	<input type="text"/>
Postleitzahl* / Ort*	<input type="text"/> <input type="text"/>
Telefon* / Fax	<input type="text"/> <input type="text"/>
E-Mail* / Internet	<input type="text"/> <input type="text"/>
Gründungsjahr / Branche	<input type="text"/> <input type="text"/>

**VERTRIEBSDATEN:**

	INLAND	AUSLAND
Bruttojahresumsatz aktuelles Jahr*	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Bruttojahresumsatz Vorjahr	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Durchschnittl. Forderungsbestand*	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Höchster Forderungsbestand	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Anzahl aktive Kunden*	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Anzahl Rechnungen / Jahr*	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Forderungsausfälle aktuelles Jahr	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Forderungsausfälle Vorjahr	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Gewährte Zahlungsziele	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Reklamationsquote in %	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Forderungen abgetreten?    Nein     Ja     Falls ja, an wen?

Forderungen kreditversichert?\*    Nein     Ja     Falls ja, bei wem?

\*Pflichtfelder

Ich bitte aufgrund meiner Angaben um ein unverbindliches Factoring-Angebot von EKF. Mit der Verwendung und Speicherung meiner Daten zu Beratungszwecken bin ich einverstanden.

<input type="text"/>	Ort, Datum	<input type="text"/>	Unterschrift, Stempel	<input type="text"/>
----------------------	------------	----------------------	-----------------------	----------------------

WIR **FREUEN** UNS, VON IHNEN  
ZU HÖREN ODER ZU LESEN.

**EKF Finanz Frankfurt GmbH**

Johannes-Gutenberg-Str. 12-14  
D-65719 Hofheim-Wallau

Telefon: +49 (0) 6122 998 – 0  
Telefax: +49 (0) 6122 998 – 166  
E-Mail: [ekf@ekf-frankfurt.de](mailto:ekf@ekf-frankfurt.de)

[www.ekf-frankfurt.de](http://www.ekf-frankfurt.de)

Mitglied im Bundesverband Factoring  
für den Mittelstand (BFM)



